



Marknadsansvarig Teknisk säljare sökes till KVM i Kungsör.

Kungsörs Mekaniska Verkstad AB

Kommun: Kungsör

Omfattning: Heltid

Varaktighet: Tills vidare

Om jobbet

KVM är idag marknadens bredaste och starkaste leverantör i Sverige och Norden inom långhålsborrning och hening. Efterfrågan på våra tjänster är idag i kraftig tillväxt och vi står inför en spännande resa som vi hoppas du vill vara med och driva samt vara en nyckelperson i vår framtida vision. Vi behöver därför förstärka vår organisation med en erfaren Teknisk säljare som långsiktigt vill driva, utveckla samt förbättra en verksamhet i en stark tillväxtfas med stor potential.

Vi erbjuder en arbetsplats som värdesätter våra ledord Drivkraft, Långsiktighet och Teknikkunnande.

Lockas du av att arbeta i ett företag med unik tillverkning. Trivs du i en företagskultur med högt i tak, korta beslutsvägar och där varje medarbetare uppmuntras att ta egna initiativ och ta ansvar för sin egen och därmed företagets utveckling? I rollen som teknisk säljare blir du en nyckelperson i företagets fortsatta tillväxtresa.

Läs mer om oss på vår hemsida www.kmv.se

Din profil och kunskap:

För att lyckas i den här rollen ser vi att du stortrivs i mötet med kunder/leverantörer och där du etablerar långsiktiga och förtroendefulla relationer. Struktur, planering och hög energinivå kännetecknar ditt arbetssätt och du kan med lätthet hantera många parallella offertförfrågningar och många kontaktytor. Du är proaktiv och lösningsinriktad och identifierar effektiva, förnuftiga och genomförbara lösningar på problem utifrån ett helhetsperspektiv

Dina huvudsakliga ansvarområden är:

- Processägare för marknad med långsiktig lönsamhet och tillväxt som focus.
- Kundkontakt, mottagning av offertförfrågningar.
- Framtagning av offerter, uppföljning av offerter och leveransbevakning.



- Delta vid ordergenomgångar med produktionen och orderbekräfta till kund.
- Ha löpande kontakt med leverantörer gällande förfrågningar, pris och leveranstider.

Erfarenhet av teknisk dokumentation

- Flerårig erfarenhet i teknisk försäljning och offertarbete
- Förhandlingsvana och erfarenhet av att hantera leverantörer/inköp
- En teknisk utbildning med inriktning maskin eller produktionsteknik alternativt arbetslivserfarenhet som vi bedömer likvärdig.
- Kunskap i materialkunskap, ritningsläsning och tolkning av toleranskrav.
- Kunskap i bearbetningsteknik.

KAM erfarenhet från skärande bearbetning är meriterande.

Är du intresserad av att bli en del av KMV?

Välkommen att e-posta din ansökan eller ställa frågor till närmaste chef VD:

Mattias.nettelblatt@kmv.se

Senast 2021-12-18

XANO – UTVECKLAR NISCHADE TEKNIKFÖRETAG

Koncernens företag erbjuder tillverknings- och utvecklingstjänster för industriprodukter och automationsutrustning. Koncernen finns representerad i Norden, Estland, Nederländerna, Polen, Kina och USA. Verksamheten är uppdelad i affärsenheterna Industrial Products, Industrial Solutions och Precision Technologies.

